

# Retningslinjer for Innofounder Experienced

Retningslinjer offentliggjort 30. januar 2020

# Retningslinjer for Innofounder Experienced

## Indholdsfortegnelse

<b>1 Innofounder – kort og godt.....</b>	<b>3</b>
<b>2 Hvem kan søge? .....</b>	<b>3</b>
2.1 Erhvervs- og/eller forskningserfaring.....	3
2.2 Videregående uddannelse .....	3
2.3 Individuelt eller som team .....	3
2.4 Iværksætteridé .....	4
2.5 Du/I skal stå bag iværksætteridéen .....	4
2.6 Kan man optages flere gange? .....	4
2.7 Udenlandske ansøgere fra EU/EØS-lande og lande uden for EU/EØS .....	5
<b>3 Hvordan søger man? .....</b>	<b>5</b>
3.1 Ansøgningens indhold .....	5
3.2 Beskrivelse af iværksætteridéen .....	6
<b>4 Hvad vurderes ansøgningen på? .....</b>	<b>7</b>
<b>5 Behandling af ansøgninger .....</b>	<b>8</b>
<b>6 Innofounder forløbet.....</b>	<b>8</b>
6.1 Varighed og indhold .....	8
6.2 Vilkår for deltagelse.....	9
6.3 Væsentlige ændringer .....	9
6.4 Afrapportering .....	9
<b>7 Offentliggørelse af oplysninger .....</b>	<b>9</b>
<b>8 Statsstøtteregler .....</b>	<b>10</b>
<b>9 Sygdom, barsel og misligholdelse .....</b>	<b>10</b>

## 1 Innofounder – kort og godt

Har du en innovativ iværksætteridé, der baserer sig på en væsentlig forsknings-og/eller erhvervs erfaring? Er idéen stadig i de tidlige faser, og står den fortsat over for en betydelig udvikling? Så er Innofounder måske noget for dig.

Innofounder er et forløb for founders med en innovativ iværksætteridé i de tidligere faser. Der skal udestå en væsentlig udvikling i arbejdet med idéen og dens kommercialisering. Det betyder bl.a., at et Innofounder-forløb gerne må rumme testsalg og kundedialog som input til udviklingsprocessen, men ikke som det primære må rumme aktiviteter vedrørende salg og markedsføring eller skalering. Innofounder har til formål at mindske risikoen i de tidligere faser, inden idéen er helt klar til markedet eller til at hente yderligere investeringer.

Et Innofounder-forløb varer 12 måneder og kræver, at du arbejder fuld tid på din idé. Under forløbet modtager du finansiering, som skal accelerere udviklingen af din innovative iværksætteridé.

Du kan søge enten individuelt eller som et team på op til tre Innofounders.

Innofounder tilbyder:

- En månedlig finansiering på 30.000 kr. pr. Innofounder i teamet
- En særlig finansiering på 100.000 kr. pr. Innofounder til at understøtte udviklingen af din iværksætteridé

Jo flere founders i et team, der søger om optagelse på Innofounder, jo højere krav stiller vi til det innovative og værdiskabende potentiale i idéen.

## 2 Hvem kan søge?

Hvis du vil søge om et Innofounder forløb, skal du opfylde følgende betingelser:

### 2.1 Erhvervs- og/eller forskningserfaring

Du skal have en væsentlig og relevant erhvervs- og/eller forskningserfaring (offentlig/privat), som giver et betydeligt afsæt for din idé og dens udvikling. Det betyder, at du f.eks. skal have en betydelig brancheindsigt, indsigt i teknologien og forståelse for markedet. Du skal desuden redegøre for, hvordan din erfaring er relevant for din idé.

### 2.2 Videregående uddannelse

Du skal have en videregående uddannelse. Dette kan f.eks. være en akademi-, professionsbachelor-, bachelor-, kandidat- eller ph.d.-grad opnået ved en professionshøjskole, erhvervsakademi, maritim uddannelse, kunstnerisk uddannelse, universitet eller lignende.

### 2.3 Individuelt eller som team

Det er muligt at søge om optagelse på programmet enten individuelt eller som et founderteam på op til tre Innofounders. Alle, der søger om optagelse, skal opfylde betingelserne i afsnit 2.

Det er også muligt at indgå i et samarbejde med personer, som ikke søger om optagelse på programmet, enten fordi de ikke falder inden for rammerne af programmet, er beskæftiget på anden vis eller ikke ønsker at blive optaget. Det skal tydeligt fremgå af ansøgningen, hvem der søger om optagelse på programmet, og hvem der udgør det resterende team.

Der bør under alle omstændigheder være etableret et team, som dækker forskellige relevante kompetencer omkring udviklingen af iværksætteridéen. I den forbindelse anser Innovationsfonden diversitet som en væsentlig ressource, der har positiv betydning for teamets eksekverings- og innovationsevne.

#### **2.4 Iværksætteridé**

Du skal have en iværksætteridé. Iværksætteridéen er omdrejningspunktet for forløbet og skal omhandle et innovativt produkt, en innovativ service eller teknologi. Idéen kan ligge inden for et hvilket som helst fagområde. Derudover skal iværksætteridéen blandt andet inddrage den viden og de kompetencer, som du har tilegnet dig gennem din erhvervs erfaring.

Du skal have gjort dig nogle tanker om, hvordan man kan lave en økonomisk bæredygtig forretning baseret på idéen. Løsning af samfundsudfordringer kan fint være en del af dit primære formål, hvis bare din idé samtidig har en forretningsmæssig styrke. Du kan søge, hvad enten det er ambitionen at skalere via ekstern kapital eller at vokse organisk.

Din iværksætteridé skal befinde sig i de tidlige faser, hvor der fortsat udestår en betydelig udvikling, inden produktet, servicen eller teknologien er færdigudviklet, og forretningsmodellen er på plads. Innofounder støtter således ikke virksomheder, der er helt klar til markedet, og primært står over for salg, markedsføring og skalering.

Idéen skal dog være videre end på idéstadiet. Det kan f.eks. indebære, at der har været en struktureret dialog med potentielle kunder/brugere, eller at der eksisterer en tidlig prototype, så Innofounder-forløbet har et væsentligt fundament at bygge videre på.

Der må ikke allerede være skabt en større omsætning baseret på idéen. Der må dog godt være foretaget testsalg. Det indebærer desuden, at der ikke i større omfang må være skaffet anden ekstern finansiering til idéen og til den udvikling, der forestår. Du må gerne have fået lovning på en ekstern finansiering, der f.eks. udløses efter en central milepæl er opnået, men ikke allerede have adgang til kapital til at finansiere den forestående udvikling.

Hvis der allerede er etableret en virksomhed, skal dette være en ny virksomhed, der primært er baseret på iværksætteridéen og uden andre produkter på markedet. At virksomheden er ny betyder, at CVR nummeret maks. må være 3 år gammelt på ansøgningstidspunktet og skal adskille sig markant fra eksisterende eller tidligere virksomheder ejet, drevet eller finansieret af ansøger. Hvis der ikke er etableret en virksomhed, skal der oprettes CVR-nummer ved optagelse på programmet.

#### **2.5 Du/I skal stå bag iværksætteridéen**

Du skal stå bag iværksætteridéen. Hvis der eksisterer en virksomhed baseret på iværksætteridéen, betyder dette, at du skal have spillet en væsentlig rolle i virksomhedens tilblivelse og udvikling. Du skal have været med til at grundlægge virksomheden og – ved Innofounder-forløbets start – have en betydelig ejerandel. Innofounder-virksomheden skal desuden råde over det nødvendige rettigheder til kommerciel udnyttelse af iværksætteridéen.

#### **2.6 Kan man optages flere gange?**

Innofounder investerer i udvikling af iværksætteridéer i de tidlige faser. Programmet kan investere i founders, der lever op til de krav, som beskrives i retningslinjerne for hhv. Innofounder Graduate og Innofounder Experienced. Konkret gælder, at:

- Et founderteam bestående af en kombination af nyuddannede og personer med en væsentlig erhvervs erfaring kan optages på tværs af Innofounder Graduate og Innofounder Experienced ved

samme ansøgningsrunde<sup>1</sup>. Dog kan der maks. optages tre teammedlemmer med samme iværksætteridé på tværs af programmerne.

- Forskellige personer i et founderteam kan ikke optages på tværs af Innofounder Graduate og Innofounder Experienced på tværs af forskellige ansøgningsrunder. Dvs. der kan ikke på tværs af ansøgningsrunder søges om at supplere det team, der står bag iværksætteridéen.
- Du kan ikke som person optages på Innofounder (hhv. Graduate og Experienced) mere end én gang med samme iværksætteridé. Men du kan godt optages flere gange med væsentligt forskellige iværksætteridéer.

## 2.7 Udenlandske ansøgere fra EU/EØS-lande og lande uden for EU/EØS

Udenlandske statsborgere, som opfylder kravene i punkt 2.1 til 2.7, kan ansøge om optagelse på programmet, såfremt nødvendige og relevante tilladelser og registreringer kan indhentes. Udenlandske statsborgere fra lande uden for EU/EØS skal dog have arbejdet minimum et år i en virksomhed/offentlig institution i Danmark inden for de sidste tre år.

Udenlandske statsborgere fra lande uden for EU/EØS skal, såfremt de optages på programmet, ansøge om et særligt iværksættervisum for at kunne drive selvstændig virksomhed i Danmark. Se mere på [www.startupdenmark.info](http://www.startupdenmark.info).

Udenlandske statsborgere fra EU/EØS-lande skal, såfremt de optages på programmet, have bevis for registrering, som rekvireres hos Statsforvaltningen. Se mere på [www.nyidanmark.dk](http://www.nyidanmark.dk).

Det er dit eget ansvar at indhente alle relevante tilladelser og registreringer fra de ansvarlige myndigheder.

Det er en forudsætning for optagelse på programmet, at du bor og arbejder på din iværksætteridé i Danmark.

## 3 Hvordan søger man?

### 3.1 Ansøgningens indhold

Ansøgningen skal udfyldes i det elektroniske ansøgningsystem e-grant.dk. Desuden skal følgende bilag uploades:

- Eksamensbeviser (maks. to sider pr. ansøger). Undlad så vidt muligt at medsende eksamenskarakterer.
- CV med tydelig angivelse af omfang og karakter af erhvervs erfaring (maks. 3 sider pr. ansøger)

Vurderingen vil tage udgangspunkt i beskrivelsen af idéen i ansøgningskemaet. Men du er velkommen til at vedhæfte op til 5 siders ekstra bilag, f.eks. en illustration af idéen, en grafisk fremstilling af konkurrencesituationen, interessetilkendegivelser eller lignende. Bilagene må ikke i væsentlig grad indeholde gentagelser, af hvad der allerede er beskrevet i ansøgningen, og vil kun blive skimmet.

Bilagene skal være i PDF-format og må tilsammen maksimalt fylde 25 MB.

Det gøres opmærksom på, at manglende overholdelse af formkrav i ansøgningsmaterialet eller af programmets ansøgningsfrister kan medføre, at en ansøgning afvises uden realitetsbehandling.

---

<sup>1</sup> Ved samme ansøgningsrunde forstås ansøgningsrunder, hvor ansøgningsfristerne ligger under tre måneder forskudt i tid.

Det er dit eget ansvar som ansøger, at ansøgningen er udfyldt korrekt, og at de nødvendige bilag er vedhæftet ansøgningen.

Innovationsfonden forholder sig kun til information, som er angivet i ansøgningen. Supplerende information indsendt uden om ansøgningssystemet, f.eks. pr. mail, vil således ikke indgå i behandlingen af ansøgningen.

Ansøger er forpligtet til straks at orientere Innovationsfonden, såfremt der sker væsentlige ændringer i forhold til de indsendte oplysninger, herunder hvis der modtages finansiering fra anden side til idéen.

### 3.2 Beskrivelse af iværksætteridéen

Rammerne for beskrivelsen af iværksætteridéen fremgår af ansøgningsskemaet<sup>2</sup>, hvor du blandt andet skal adressere følgende punkter:

- *Problem og løsning:* Hvilket problem, behov eller ønske har brugerne? Hvad består løsningen i? Hvordan og hvorfor fungerer den? Og hvad er det nye ved løsningen? (1000 tegn)
- *Værdiskabelse:* Hvilken værdi skaber løsningen for samfundet, f.eks. i forhold til at løse samfundsudfordringer, skabe vækst og beskæftigelse mv.? Beskriv så vidt muligt konkrete kvantitative og/eller kvalitative mål for værdiskabelsen. (500 tegn)
- *Historik og status:* Hvornår og hvordan opstod idéen? Beskriv herunder din rolle i tilblivelse og udvikling af idéen. Hvor langt er du kommet med at realisere idéen, og hvad ser du som de største udfordringer i forhold til at realisere den – på kort og langt sigt? (500 tegn)
- *Udvikling:* Hvilke udviklingsopgaver skal løses i Innofounder-forløbet? Beskriv så konkret som muligt de udviklingsopgaver, der udestår. Hvor er du, når forløbet er gennemført? Hvordan kan investeringen fra Innofounder være med til at geare udviklingen og den evt. finansiering, der yderligere er behov for? (1000 tegn)
- *Brugere, marked og konkurrence:* Hvem er kunderne/brugerne, og hvad synes de om idéen? Hvordan har du undersøgt, om der er brugere og et marked for idéen? Hvordan ser markedets størrelse og potentiale ud? Hvem er jeres konkurrenter, og hvordan differentierer I jer fra disse? Hvad betyder konkurrencesituationen for jeres muligheder for udbredelse i markedet? Hvordan vil du sikre dig imod, at andre kopierer løsningen? (1500 tegn)
- *Forretningsmodel:* Hvordan kan der konkret tjenes penge på idéen og etableres en bæredygtig forretning, der kan sikre udbredelsen af løsningen? Beskriv herunder den forventede forretningsmodel, omkostningsstruktur, prissætning, og hvordan I forventer at udbrede løsningen i markedet. (1000 tegn)
- *Team og eksekvering:* Hvilke kompetencer, herunder erhvervs erfaring, har du eller de enkelte teammedlemmer til at eksekvere på idéen? Hvordan bygger idéen på teamets samlede erhvervs erfaring og viden? Beskriv hvordan diversiteten i teamet vil bidrage til at eksekvere på idéen. Angiv I hvilket omfang det øvrige team vil være knyttet til arbejdet på iværksætteridéen under forløbet (Anfør evt. som antal timer pr. uge). Hvor mangler du eller teamet kompetencer til at løse de kommende udfordringer, og hvordan vil du håndtere det? (1500 tegn)
- *Milepælsplan:* Indsæt en milepælsplan for det samlede Innofounder-forløb.

---

<sup>2</sup> Tegnbegrænsninger inkluderer "mellemrum"

## 4 Hvad vurderes ansøgningen på?

Ansøgningen skal tage udgangspunkt i den innovative iværksætteridé. Hvis du opfylder kravene for optagelse som beskrevet under afsnit 2, vurderes din ansøgning ud fra følgende fire vurderingskriterier:

- Nyhedsværdi
- Værdiskabelse og forretningsmæssigt potentiale
- Gennemførelse
- Investeringens potentiale

I den forbindelse lægger Innovationsfonden vægt på følgende:

### Nyhedsværdi

- *Innovationshøjde*: At det er klart, hvordan iværksætteridéen bygger på innovative løsninger, viden eller teknologi
- *Konkurrencesituation*: At det er klart, hvordan iværksætteridéen eller eksekveringen adskiller sig fra konkurrerende produkter eller ydelser

### Værdiskabelse og forretningsmæssigt potentiale

- *Markedspotentiale*: At det er sandsynliggjort, at der er brugere og et marked for iværksætteridéen
- *Udbredelse*: At det er sandsynliggjort, at iværksætteridéen kan udbredes
- *Økonomi*: At det er sandsynliggjort, at der på sigt kan etableres en bæredygtig forretningsmodel
- *Værdiskabelse*: At iværksætteridéen har potentiale til at bidrage til at skabe værdi for samfundet, enten i form af økonomisk vækst og/eller en økonomisk bæredygtig løsning af samfundsudfordringer. Det skal være klart, hvordan iværksætteridéen skaber værdi for Danmark.

### Gennemførelse

- *Klarhed*: At det er tydeligt, hvad iværksætteridéen går ud på
- *Gennemførlighed*: At det er sandsynliggjort, at iværksætteridéen kan gennemføres i praksis
- *Team*: At teamet omkring iværksætteridéen har de relevante kompetencer til at eksekvere på idéen
- *Videreførelse*: At det er sandsynligt, at et Innofounder-forløb kan løfte idéen til et niveau, hvor den kan videreføres inden for rammerne af egen virksomhed, evt. ved hjælp af ekstern kapital. Det tæller positivt, hvis investeringen fra Innofounder kan bidrage til den yderligere kapitalfremskaffelse der er behov for for at kunne realisere iværksætteridéen.

### Investeringens potentiale

- *Investeringens potentiale*: At Innovationsfondens investering står mål med virksomhedens risikoprofil og potentiale.

I de tilfælde, hvor der er opnået anden finansiering fra Innovationsfonden til iværksætteridéen, vil fonden foretage en vurdering af, hvorvidt den samlede investering fra Innovationsfonden står mål med iværksætteridéens risikoprofil og potentiale.

## 5 Behandling af ansøgninger

Ansøgningerne vurderes i første omgang af medarbejdere i Innovationsfonden og efterfølgende af fondens ekspertpanel bestående af personer med en bred erfaring inden for iværksætteri.

På baggrund af ansøgningerne inviteres de bedste ansøgere til at pitche deres iværksætteridé for panelet. Panelet indstiller herefter til Innovationsfonden bestyrelse, hvilke ansøgere der skal optages på programmet. Bestyrelsen træffer endelig afgørelse.

Datoer for pitch fastlægges løbende og offentliggøres på [www.innovationsfonden.dk](http://www.innovationsfonden.dk). Datoer meldes ud i god tid, og deltagelse i pitch på de udmeldte datoer er en betingelse for optagelse på programmet.

Det forventes, at alle ansøgere vil få besked om, hvorvidt de er inviteret til pitch ca. en måned efter ansøgningsfristen. Afgørelsen publiceres i e-grant.dk. Ansøger får en besked pr. e-mail, når der ligger en afgørelse i e-grant.dk.

Ansøgere, der tildeles en Innofounder, skal påbegynde deres Innofounder-forløb senest fire måneder efter, tilsagnet er givet.

## 6 Innofounder forløbet

Hvis du optages på programmet, gælder der en række betingelser, der skitseres i det følgende.

### 6.1 Varighed og indhold

Forløbet varer 12 måneder og er afgrænset af en start- og slutdato.

Under forløbet har du ret til følgende:

#### Månedlig finansiering

Den månedlige finansiering udgør 30.000 kr. før skat. Finansieringen giver ikke ret til feriepenge eller pension. Den er bagudbetalt.

Den månedlige finansiering udbetales enten personligt eller til virksomheden bag iværksætteridéen. Beløb udbetalt personligt indberettes til SKAT som skattepligtig B-indkomst via dit CPR-nummer. Beløb udbetalt til en virksomhed indberettes til SKAT via virksomhedens CVR-nummer.

Den månedlige finansiering følger den enkelte Innofounder. Dvs. hvis en Innofounder indgår i et team på tre Innofounders, får hver Innofounder en månedlig finansiering på 30.000 kr.

#### Finansiering af 100.000 kr. til afholdelse af særlige udgifter

Finansieringen lyder på i alt 100.000 kr. Finansieringen kan benyttes til udgifter til serviceydelser og materialer, der er relevante i forhold til at understøtte udviklingen af iværksætteridéen, eksempelvis:

- Leje af udstyr
- Ekstern rådgivning
- Udvikling og test af prototype
- Køb af software
- Marketing materiale
- Rejseomkostninger i relation til f.eks. kundemøder og konferencer<sup>3</sup>

<sup>3</sup> Rejser skal så vidt muligt foretages med offentlig transport og ellers til lavest mulige sats og omkostning efter statens regler for rejseafregning. <https://modst.dk/media/30207/016-18.pdf>



Det særlige tilskud kan derimod eksempelvis ikke anvendes til:

- Almindeligt kontorhold
- IT hardware, telefoner og lignende
- Catering og udgifter til forplejning

Finansieringen udbetales enten personligt eller til virksomheden bag iværksætteridéen. Beløb udbetalt personligt kan dække moms og indberettes til SKAT som skattepligtig B-indkomst via dit CPR-nummer. Beløb udbetalt til en virksomhed kan ikke dække moms og indberettes til SKAT via virksomhedens CVR-nummer.

Den særlige finansiering følger den enkelte Innofounder. Dvs. hvis en Innofounder indgår i et team på tre Innofounders, har teamet tilsammen 3 x 100.000 kr. svarende til tre individuelle forløb lagt sammen.

## 6.2 Vilkår for deltagelse

Som Innofounder skal du arbejde fuld tid (minimum 37 timer om ugen, placeret inden for normal arbejdstid) på din iværksætteridé under hele forløbet. Du må således ikke have anden væsentlig beskæftigelse under forløbet.

Det er en forudsætning for deltagelse i forløbet, at du bor og arbejder på din iværksætteridé i Danmark.

Innovationsfonden forbeholder sig ret til løbende at bede om en status på fremdriften i forløbet. Hvis fremdriften ikke er tilfredsstillende, kan Innovationsfonden vælge at afbryde dit forløb før tid.

## 6.3 Væsentlige ændringer

Hvis der sker væsentlige ændringer med betydning for Innofounder-forløbet, skal det snarest meddeles til Innovationsfonden. Væsentlige ændringer er bl.a. ændringer i Innofounder-teamet eller væsentlige ændringer i den iværksætteride, som finansieringen af Innofounder anvendes til. Fonden tager herefter stilling til, om ændringen får betydning for Innofounder-forløbet.

## 6.4 Afrapportering

Midtvejs i forløbet skal du indsende en kort præsentation af den progression, der har fundet sted undervejs, hvorefter denne præsenteres for fondens panel. Når forløbet afsluttes, skal du udfylde et revisorpåtegnet slutregnskab og et evalueringsskema over Innofounder-forløbet. Evalueringsskemaet skal indsendes senest en måned *før*, du afslutter forløbet. Slutregnskabet skal indsendes senest tre måneder *efter* afslutningen af forløbet.

# 7 Offentliggørelse af oplysninger

Ansøger skal være opmærksom på, at ansøgningens titel ikke må indeholde fortrolige oplysninger, herunder fortrolige forretningsoplysninger, idet Innovationsfonden kan offentliggøre eller udlevere oversigter over virksomhedsnavn, projekttitel og beløbsstørrelse på indkomne ansøgninger.

Ansøgere skal endvidere være opmærksomme på, at der kan blive anmodet om aktindsigt i indsendte Innofounder-ansøgninger. Såfremt dette sker, vil Innovationsfonden i dialog med ansøger sikre, at der ikke udleveres forretningsfølsomme oplysninger eller andre oplysninger i øvrigt, der i henhold til loven ikke kan udleveres.

Derudover forbeholder Innovationsfonden sig ret til at anvende ansøgningsdata i sine løbende evalueringer og analyser, f.eks. med henblik på at måle effekten af fondens investeringer.

## 8 Statsstøtteregler

Støtte fra Innofounder udgør statsstøtte, og er håndteret i henhold til artikel 22 og 28 i EU's generelle gruppefritagelsesforordning (EU) Nr. 651/2014 af 17. juni 2014, om visse kategorier af støtte og deres forenelighed med det indre marked i henhold til traktatens artikel 107 og 108, jf. <http://eur-lex.europa.eu/legal-content/DA/TXT/PDF/?uri=CELEX:32014R0651&rid=1>.

Det indebærer blandt andet, at en Innofounders virksomhed ikke må være stiftet mere end 5 år inden det tidspunkt, hvor tilskuddet gives, at der endnu ikke er udloddet overskud fra virksomheden (dette inkluderer ikke løn), og at virksomheden ikke må falde ind under EU's definition af en kriseramet virksomhed jf. definitionen i artikel 2, nr. 18 i ovennævnte gruppefritagelsesforordning. Du skal derfor i forbindelse med tilsagnet skrive under på, at virksomheden lever op til de krav.

Du skal desuden være opmærksom på, at der ikke kan ydes støtte til de samme støtteberettigede omkostninger fra Innovationsfonden eller andre offentlige myndigheder, hvis dette medfører, at der sker en overskridelse af støttelofterne som fastsat i artikel 22, stk. 3 c), 4 og 5 eller artikel 28, stk. 3 og 4.

Innofounder kan ikke give tilskud til aktiviteter inden for akvakultursektoren og sektoren for primærproduktion af landbrugsprodukter, jf. artikel 1, stk. 3, a) og b) i EU's generelle gruppefritagelsesforordning.

## 9 Sygdom, barsel og misligholdelse

Ved længerevarende sygdom eller barsel kan fonden, eller du som Innofounder, vælge at afbryde forløbet midlertidigt. I dette tilfælde vil forløbet blive forlænget tilsvarende, når det genoptages.

Under en midlertidig afbrydelse af forløbet pga. sygdom eller barsel, har du ikke ret til at modtage nogen form for ydelse fra Innovationsfonden. Derfor anbefales det, at du orienterer sig i dagpengereglerne om mulighederne for at modtage syge- eller barseldagpenge.

I tilfælde af din misligholdelse af dine forpligtelser under forløbet, kan fonden vælge at annullere dens tilsagn og afbryde forløbet helt.

*Nærværende retningslinjer er fastsat i henhold til § 18, stk. 2, 1. pkt. i lov nr. 306 af 29. marts 2014 om Danmarks Innovationsfond og bekendtgørelse nr. 1150 af 25. oktober 2017 om bevillingsfunktionen m.v. under Danmarks Innovationsfond.*